



# BESTATTUNGSWELT

Das Fachblatt für die Bestattungsbranche

Ausgabe 02.2020



# Jenseits des Üblichen.



**Daxecker**<sup>®</sup>  
SARGKULTUR AUS ÖSTERREICH



## Liebe Leserin, lieber Leser,

vor ein paar Tagen dachten wir noch: Die Bestattungswelt sollte das Thema Corona, wenn überhaupt, dann nur am Rande aufgreifen. Allerdings sind die Entwicklungen und die damit verbundenen Veränderungen für alle Menschen doch zu einschneidend, um das Thema zu ignorieren.

Es gibt keine Branche, die nicht betroffen ist von den Auswirkungen der Pandemie. Persönliche Kontakte und Beratungen sind auf ein Minimum reduziert. Für Trauernde bedeutet das eine Mehrfachbelastung in dieser Zeit. Der Verlust eines Menschen ist schon schmerzhaft genug. Es ist aber nicht nur die eigene, „kleine“ Welt, die sich dadurch verändert. Darüber hinaus müssen sich die Angehörigen mit weiteren Einschränkungen in ihrer Trauerbewältigung auseinandersetzen. Abschied nehmen, Menschlichkeit, Trost und Zuspruch erfahren – das gibt es jetzt nur in abgespeckter Form oder eben auf elektronischem Wege. Jeder Bestatter ist gerade jetzt besonders gefordert: Wie bekomme ich die Balance hin, meine Mitarbeiter und mich zu schützen, ohne die Angehörigen zu sehr in die Schranken zu weisen? Wie gelingt es mir trotz Kontakteinschränkungen und Sonderregelungen mein Unternehmen sicher durch diese schwierige Krise zu führen? Wie kann ich durch Fortbildung, Schulung und moderne Kommunikationsmöglichkeiten per Internet die Zeit nutzen, um nicht stehen zu bleiben? Hilfreiche Tipps und Anregungen finden Sie in dieser Ausgabe.

Wir wünschen Ihnen alles Gute – insbesondere für Ihre Gesundheit.

Herzlichst

Ihr Bestattungswelt-Team

**Britta Schaible**  
Redaktion

**Nicola Tholen**  
Projektleitung



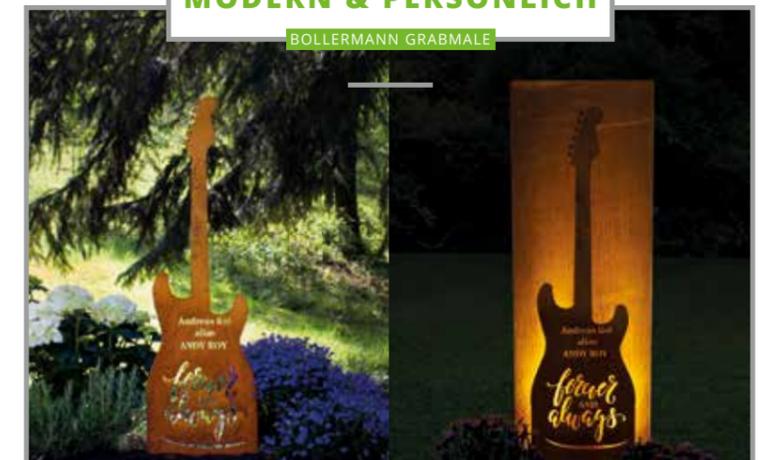
Unsere Grabmale sind  
für ganz Deutschland.

Werden Sie ein Teil vom  
BOLLERMANN Netzwerk  
und profitieren Sie von

- fairen Provisionen
- kostenloser Partnerschaft
- einem Vorsorgeprodukt

**MODERN & PERSÖNLICH**

BOLLERMANN GRABMALE



www.bollermann-grabmale.de



6

**Bestattungsunternehmen  
Gegenwart und Zukunft**  
Erasmus A. Baumeister



16

**Rapid und Columba:  
Zwei, die sich perfekt ergänzen**



20

**Der Bestattertag**  
Das Original  
Dipl.-Ing. Architektur Karsten Schröder

BEITRÄGE

- 3 Editorial
- 6 **Bestattungsunternehmen  
Gegenwart und Zukunft**  
Erasmus A. Baumeister
- 8 **Eine Feier für das Leben**  
Beerdigung von Kobe Bryant  
Hans-Joachim Frenz
- 10 **Natur pur – im Schwarzwälder Hochwald zu Hause**  
Die BW im Interview mit Markus Linn  
vom Bestattungshaus Linn
- 12 **Qualitätssärge nach Maß**  
Der besondere Anspruch des Unternehmens  
Sargbau Schmidt-Hendker
- 14 **Die moderne Grabgestaltung**  
BOLLERMANN Grabmale in Winnenden
- 16 **Rapid und Columba: Zwei, die sich perfekt ergänzen**  
Zusammenschluss der Rapid Data GmbH und  
der Columba Online Management AG
- 18 **Die Verbindung von Individualität und Nachhaltigkeit**  
Herzurnen von Alento GmbH in Ebersberg
- 20 **Der Bestattertag**  
Das Original  
Dipl.-Ing. Architektur Karsten Schröder
- 22 **Lesenswert: Individuelle Krisenbewältigung**  
Der BW-Buchtip
- 26 Termine/Inserenten

IMPRESSUM

<b>Herausgeber</b> Agentur Erasmus A. Baumeister e.K. c/o Verlag BestattungsWelt Ltd Neusser Straße 617-621 50737 Köln	<b>Redaktionsanschrift</b> Verlag BestattungsWelt Ltd Jakob-Esser-Platz 2 50354 Hürth Telefon: 02233 628 328 info@bestattungswelt.com www.bestattungswelt.com	<b>Chefredaktion und Projektleitung</b> Britta Schaible Nicola Tholen <b>Erscheinungsweise</b> zweimonatlich <b>Nächster Anzeigen-/ Redaktionsschluss</b> 05.06.2020	<b>Gestaltung</b> Florian Rohleder <b>Titelfoto</b> Lucas Benjamin <b>Copyright</b> Verlag BestattungsWelt Ltd. Nachdruck, Vervielfältigung und elektronische Speicherung, auch auszugsweise, sind nur mit	schriftlicher Genehmigung des Verlags gestattet. Für unverlangt eingesandte Manuskripte, Bilder, Bücher und sonstige Unterlagen wird keine Gewähr übernommen. Namentlich gekennzeichnete Beiträge geben nicht unbedingt	die Meinung der Redaktion oder des Verlags wieder. Bei Preisausschreiben der Redaktion ist der Rechtsweg ausgeschlossen. Es gelten die Mediadaten vom 01.01.2020. € 7,50
---	---	--	--	--	---



# GEDENKSPENDEN AN ÄRZTE OHNE GRENZEN

**IHRE EMPFEHLUNG RETTET LEBEN:** Machen Sie Ihre Kunden auf die Möglichkeit aufmerksam, im Gedenken an einen Verstorbenen an **ÄRZTE OHNE GRENZEN** zu spenden und so unsere weltweite Nothilfe zu unterstützen. Vielen Dank!

Weitere Informationen finden Sie unter:  
[www.aerzte-ohne-grenzen.de/gedenkspende-empfehlen](http://www.aerzte-ohne-grenzen.de/gedenkspende-empfehlen)

Sie möchten unseren Informationsflyer „Gedenkspenden helfen“ für Ihre Beratungsgespräche bestellen? Oder Sie wünschen ein persönliches Gespräch? Gern können Sie sich an mich wenden:



**Ihre Ansprechpartnerin**  
**Anne Rosenberg**  
Anlassspenden & Events  
Telefon: 030 700 130-152  
[aenne.rosenberg@berlin.msf.org](mailto:aenne.rosenberg@berlin.msf.org)





# Bestattungsunternehmen

## Gegenwart und Zukunft

Text: Erasmus A. Baumeister

**Die gegenwärtige Situation zwingt alle und jeden zum Umdenken, Handeln und zu großen Veränderungen.**

Als Bestattungsunternehmen ist es wichtiger denn je, den Menschen zu den Themen Tod, Trauer, Abschied und Bestattung Sicherheit, Information und Aufklärung zu geben. Und den Menschen Hilfe in emotionalen Ausnahmesituationen anzubieten. Gerade jetzt ist es unumgänglich, die Mittel der modernen Kommunikation auszubauen, die es zwar schon lange gibt, die zu nutzen uns aber bislang oft als nicht so wichtig erschienen. Eine Boutique und ein Restaurant können für eine gewisse Zeit geschlossen werden, natürlich leider häufig mit katastro-

phalen wirtschaftlichen Folgen. Ein Bestattungsunternehmen kann den Betrieb nicht einstellen und muss weiterarbeiten. Das Bestattungsunternehmen ist in diesen Zeiten – wieder einmal mehr – eine unverzichtbare Institution für die ganze Gesellschaft. Zu den sowieso schon existierenden Vorurteilen gegenüber der Branche, kommen jetzt noch viele weitere Unsicherheiten, die durch eine schnelle Kommunikation der Bestattungsunternehmen mit Ihrer Zielgruppe abgebaut werden müssen. Wichtig ist jetzt für Sie, den Kunden und potenziellen Kunden sehr schnell zu kommunizieren, dass Sie für sie da sind, und dass Sie die Kompetenz haben, die vielen schnell auftretenden immer neuen Unsicherheiten abzubauen. Jede Art von Medium muss jetzt genutzt werden. Natürlich ist der Onlinebereich, wie immer, das schnellste Instrument, um die Menschen zu

erreichen. Über 80 % aller Menschen waren bereits vor der Krise online – unabhängig vom Alter. Sowohl Ihre Internetpräsenz, als auch der Social-Media-Bereich, sind die Werkzeuge der Stunde.

Die Agentur Erasmus A. Baumeister bietet Ihnen online Workshops zur effizienten Präsenz Ihres Unternehmens im Social-Media-Bereich an. Diese Workshops versetzen Sie in die Lage, Ihre Unternehmen, Ihre Leistungen und Ihre Arbeitsweise tagesaktuell zu transportieren. Die Workshop-Referenten richten mit Ihnen gemeinsam z. B. den Facebook Account für Ihr Unternehmen ein, falls dieser noch nicht vorhanden ist. Es werden alle Funktionalitäten von Facebook solange geschult, bis keine Unklarheiten mehr bestehen. Es wird gemeinsam mit Ihnen ein Stil entwickelt, wie Sie sich und Ihr Unternehmen im Social-Media-Bereich präsentieren.

Es werden mit Ihnen Themen für Ihre Beiträge entwickelt. Es wird Ihnen gezeigt, wie Sie die entsprechende Reichweite für Ihre Social-Media-Kommunikation erreichen. Außerdem werden Ihre Aktivitäten für die folgenden drei Monate nach dem Workshop online begleitet. Durch dieses nachfolgende Coaching des Referenten werden Sie besser und besser und erreichen mehr Menschen, als Sie sich jetzt noch vorstellen können. Die Workshops beinhalten außerdem die Einführung in den kostenpflichtigen Bereich von Facebook. Sie können hier Anzeigen schalten (für extrem wenig Geld). Diese sind dann von der von Ihnen vorher definierten Zielgruppe zu sehen. Sie können z. B. eine Vorsorgeanzeige veröffentlichen, die aber nur im Account von weiblichen Facebook Usern im Umkreis von zehn Kilometern, ab mittlerem Bildungsniveau, Haustierbesitzerin mit eigener Immobilie und mindestens einem Kind zu sehen ist. Zielgruppengenaue geht es nicht. Für nur 10,00 € sind bis zu 2.000 Einblendungen Ihrer Anzeige in der von Ihnen definierten Zielgruppe zu sehen. Der Social-Media-Bereich hat gerade in diesen Zeiten ein unglaubliches Wachstum erfahren. Ich kenne Bestattungsunternehmen, die schon seit einigen Jahren hochqualitativ in Social Media unterwegs sind, und die nachweislich drei bis fünf Bestattungen monatlich auf diesem Weg akquirieren. Social-Media-Experten staunen, warum dieser Bereich für die Bestattungsbranche ein noch so unbestelltes Feld ist. Je eher Sie sich hier auf dem richtigen Niveau präsentieren, umso größer wird der Abstand zum Wettbewerb und umso größer wird das Vertrauen und die Nähe zum Kunden. Übrigens ist Facebook für die Bestattungsbranche die mit Abstand sinnvollste Social-Media-Plattform. Bei Facebook bewegen sich nicht die

jungen Menschen, sondern die Generation der 35-jährigen bis zu den 65-jährigen. Diese individuellen Workshops finden online statt, gerne auch am Wochenende. Wie ich schon seit Jahren auf unseren Veranstaltungen referiere, und wie ich auch schon oft in der Bestattungswelt schrieb, ist Ihre Internetpräsenz keine digitale Broschüre, sondern das Instrument, mit dem Sie täglich arbeiten und einen Teil des Bestattungsauftrags abwickeln. Alle Leistungen und Produkte, alle Möglichkeiten und alle Informationen sind online, wirklich alle. Sogar alle Preise für Produkte und Dienstleistungen sind zu sehen. Allerdings nur für Kunden, die schon beauftragt haben. Diese Kunden erhalten ein Passwort und können sich so die Preise für die folgenden zwölf Stunden ansehen, danach verfällt das Passwort. Wir sind in der Lage, Ihnen diese Funktionalitäten für Sie schnell umzusetzen. Gerne beraten wir Sie hierzu auch telefonisch, in einer Videokonferenz, und/oder durch Zusendung eines entsprechenden Videos. Ihre Beratungunterlagen, die Sie in guten Zeiten den Kunden als Buch oder Ordner mitgeben und gemeinsam mit Ihnen durchgehen und besprechen und die in Ihrer Qualität Ihr Unternehmen und Ihre Arbeit repräsentieren, sind online und erklären sich von selbst. Auch das Thema Bestattungsvorsorge ist aktueller denn je. Nicht weil die Menschen davon ausgehen, durch die aktuelle Bedrohung bald zu sterben, sondern weil die Menschen plötzlich eine andere Sichtweise auf viele Dinge haben. Die Sensibilität hat sich stark verändert. Jetzt ist der richtige Zeitpunkt, Ihr Produkt der Bestattungsvorsorge zu kommunizieren. Die Menschen haben Zeit und Sorge gleichzeitig. Die Menschen wollen zu diesem Thema informiert werden.

Es gibt viele Fragen. Wir entwickeln für Sie die entsprechende Online-, Social-Media- und Printkampagne für jedes Budget. Wir installieren gerne auf Ihrer Website Onlineformulare zur Bestattungsvorsorge, die der Kunde gemeinsam mit Ihnen am Telefon oder auch alleine ausfüllt. Das Formular kann abgespeichert, ausgedruckt und an Sie gemailt werden. So nutzen Sie die Chancen dieser seltsamen Zeit, um Ihr Unternehmen noch zukunftstauglicher zu machen und den Menschen mehr Sicherheit zu geben. Fordern Sie ein Angebot an. Die momentane Situation geht irgendwann vorbei. Es ist immer wichtig, Ihr Unternehmen noch erfolgreicher und vor allem zukunftstauglich zu machen, in jeder Situation und zu jedem Zeitpunkt. Ich stehe Ihnen mit meinem Team uneingeschränkt zur Verfügung. Gerade jetzt ist es wichtig, dass all Ihre Kommunikationsmöglichkeiten auf dem neuesten Stand sind. Wie können Sie ein Beratungsgespräch bei gleicher Qualität über Ihre Internetpräsenz abwickeln? Wie können Sie Ihre Zielgruppe über Ihre Leistungen und Möglichkeiten in dieser besonderen Situation informieren? Wie können Sie Social Media jetzt optimal für Ihr Unternehmen nutzen? Wenn Sie solche oder ähnliche Fragen haben, dann rufen Sie mich persönlich unter 0172-2011268 an oder schreiben mir an eab@erasmus1248.de. Die Beratung per Telefon oder auch per Mail ist kostenlos. Ich freue mich, von Ihnen zu hören.

Liebe Grüße  
Erasmus A. Baumeister und  
das ganze Agenturteam

[www.erasmus1248.de](http://www.erasmus1248.de)

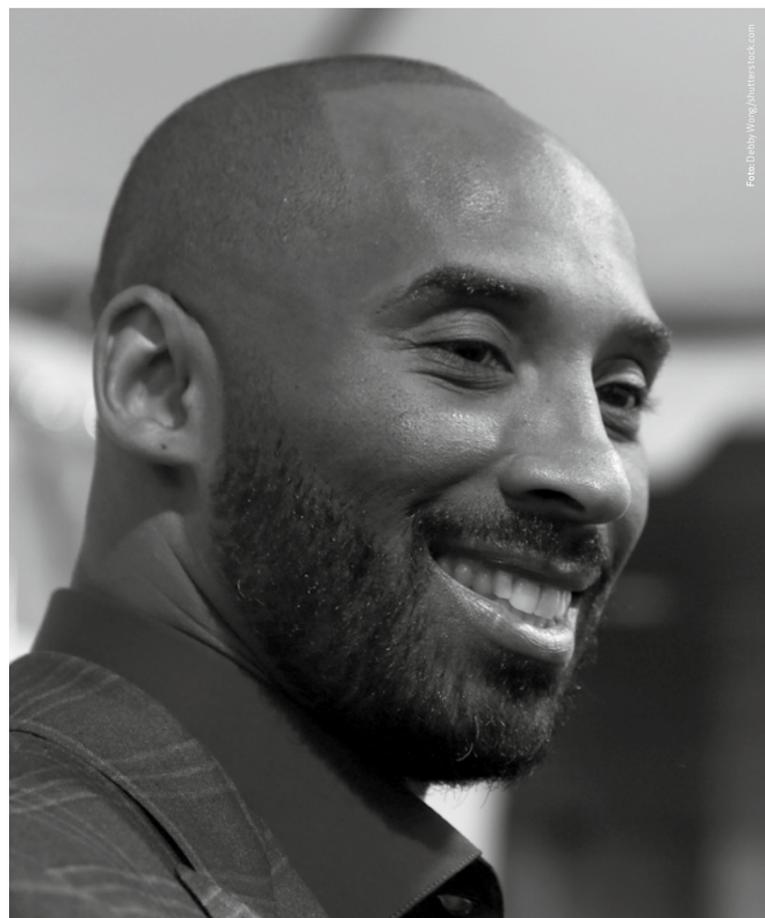


Foto: Dobby Wang/shutterstock.com

# Eine Feier für das Leben

Beerdigung von Kobe Bryant

Text: Hans-Joachim Frenz

**Kobe Bryant war über 20 Jahre der Star der Basketballmannschaft Los Angeles Lakers. Im Januar kam er gemeinsam mit seiner erst 13-jährigen Tochter bei einem Hubschrauberabsturz ums Leben. Über 20.000 Fans ehrten ihn bei der Trauerfeier in Los Angeles.** Von 1996 bis 2016 spielte Kobe Bryant für die Los Angeles Lakers als Shooting Guard Basketball und gewann insgesamt fünf NBA-Meisterschaften. Er war einer der besten Spieler seiner Zeit. So wurde er von 1998 bis 2013 jedes Jahr in die Auswahl der besten Spieler der Basketball-Profiliga

in Nordamerika (NBA) berufen. Im Jahr 2008 erhielt er außerdem die Auszeichnung als wertvollster Spieler der Saison. Auch erfolgreiche Teilnahmen an den Olympischen Spielen gehörten zu seiner Karriere. So konnte er 2008 in Peking und 2012 in London mit der US-Mannschaft jeweils die Goldmedaille gewinnen. In seiner gesamten NBA-Karriere spielte er nur für die Lakers. Mit seiner Frau Vanessa hatte er vier gemeinsame Töchter. Am 26. Januar 2020 war er gemeinsam mit seiner zweitältesten Tochter, der 13-jährigen Gianna, mit dem Helikopter auf dem Weg zu einem Basketballturnier, bei dem seine Tochter spielen sollte. Doch der Hubschrauber stürzte im dichten Nebel nördlich von Los Angeles ab. Bei dem Absturz starben neben Bryant und seiner Tochter sieben weitere Insassen.

**Tränen beim ersten Spiel nach Bryants Tod** Das Spiel der Los Angeles Lakers, das nur wenige Tage nach dem tragischen Unfall stattfinden sollte, wurde bis auf Weiteres verschoben. Das erste Spiel nach Bryants Tod fand dann am 31. Januar 2020 statt. Vor dem Spiel gab es eine Trauerfeier, bei der unter anderem der Sänger Usher Amazing Grace sang. Die Mannschaft ließ Bryant in einem Video nochmal zu Wort kommen. LeBron James, ein Spieler der Lakers und guter Freund von Bryant, las unter Tränen die Namen der Opfer des Helikopterabsturzes vor, bevor das Spiel begann. In der Halbzeit gab es weitere musikalische Darbietungen von US-Stars. Die Arena war ausverkauft, doch zwei Plätze blieben leer, geschmückt mit Rosen und Trikots mit den Nummern 24 und 2 – hier hatten Bryant

und seine Tochter Gianna bei ihrem letzten Besuch eines Lakers-Spiels gegessen. Die Beerdigung von Vater und Tochter fand am 7. Februar 2020 im engsten Familienkreis unter Ausschluss der Öffentlichkeit statt. Hier konnte Bryants Ehefrau Vanessa gemeinsam mit ihren verbliebenen drei Töchtern Natalia, Bianka und Capri in Ruhe Abschied nehmen. Das Grab von Kobe und Gianna Bryant befindet sich auf dem Pacific View Memorial Park in Corona del Mar, Kalifornien. Laut „Daily Mail“ soll ein Familiengrab dort umgerechnet über 400.000 Euro kosten.

**Öffentliche Trauerfeier für 20.000 Fans** Am 24. Februar 2020 fand im Los Angeles Staples Center, dem Heimspielort der Lakers, eine „Feier des Lebens für Kobe und Gianna Bryant“ mit rund 20.000 Besuchern statt. Der 24. Februar 2020 ist ein Datum mit symbolischer Bedeutung für die Bryant-Familie: Kobe Bryant spielte mit der Trikotnummer 24 20 Jahre für die Lakers, seine Tochter Gianna trug die Trikotnummer 2. Die Veranstaltung begann mit einem Auf-

tritt von Beyoncé, auch Christina Aguilera und Alicia Keys traten im weiteren Verlauf der 2-½-stündigen Trauerfeier auf. TV-Entertainer Jimmy Kimmel führte durch den emotionalen Abend – auch ihm kamen die Tränen. In einer bewegenden Rede nahm die Witwe Vanessa Bryant Abschied von ihrem Mann und ihrer Tochter. Sie sagte: „Gott wusste, dass ihr nicht ohne einander würdet leben können, also hat er euch beide holen müssen. Du kümmerst dich um unsere Gigi, ich um Nano, Bibi und Coco.“ Bei ihrer Rede war sie umgeben von 33.643 Rosen – jede stand für einen Punkt, den Kobe Bryant in der NBA erzielte.

**Emotionaler Abschied** Es folgten weitere Reden, unter anderem von der Basketball-Legende Michael Jordan, für den Bryant wie ein kleiner Bruder gewesen sei. Auch ihm kamen während seiner Rede die Tränen. Weitere prominente Besucher der Trauerfeier waren unter anderem die Basketballspieler Earvin „Magic“ Johnson, Shaquille O’Neal, Kareem Abdul-Jabbar und Bill Russell.

Alle Gäste erhielten ein 24-seitiges Programmheft gefüllt mit Bildern von Bryant und seiner Familie, außerdem eine Anstecknadel und ein schwarzes T-Shirt mit Bildern der Verstorbenen. Die Karten für die Teilnahme sollen regulär bis zu \$ 224 gekostet haben. Auch das Grab erinnert an seinen Verein: Ein buntes Blumenmeer in Vereinsfarben der Lakers schmückt die Grabstätte.



**Hans-Joachim Frenz** ist Direktor des Gesamtvertriebs der ADELTA.FINANZ AG, Düsseldorf, und erzählt hier über Bestattungen prominenter Persönlichkeiten.

Telefon: (0211) 35 59 89-23  
E-Mail: frenz@adeltafinanz.com

## Mobile Lautsprecheranlagen für Bestattungen

**Neue gesetzliche Bestimmungen!**  
Wir liefern zukunftssichere, gebühren- und anmeldefreie Funkfrequenzen!

**Wahlweise:**

- Handmikrofone
- Ansteckmikrofone
- Headsetmikrofone

**LINN SPRACHVERSTÄRKER**

- Hochwertige, robuste Profigeräte, glasklarer Klang, auch auf weite Entfernungen
- Einsetzbar in und vor der Trauerhalle, am Grab, im Friedwald, ...
- Laiensichere Bedienung
- Individuelle Ausstattungen durch Bausteinsystem
- Einspielen ausgewählter Trauermusik möglich
- Kürzeste Aufbauzeiten dank:
  - drahtloser Mikrofontechnik
  - netzunabhängigem Akkubetrieb
- **Unverbindlicher Teststellungsservice**
- Wir betreuen Sie auch nach dem Kauf, eigene Technikabteilung - schnelle Bearbeitung

**LINN SPRACHVERSTÄRKER e.K.**  
 DONATUSSTR. 156 50259 KÖLN  
 TEL 02234 / 2004040 FAX 02234 / 2005240  
 info@linn-sprachverstaerker.de

Profitieren Sie von unserem **Beratungsservice!** Unter **02234 / 200 40 40** stehen wir Ihnen jederzeit gerne zur Verfügung.  
 Oder besuchen Sie uns unter:  
[www.linn-sprachverstaerker.de](http://www.linn-sprachverstaerker.de)



## Natur pur – im Schwarzwälder Hochwald zu Hause

Die Bestattungswelt im Interview mit Markus Linn vom Bestattungshaus Linn in Hermeskeil

Zwischen Wäldern und Feldern gelegen, im malerischen Hochwald, gleich an der Grenze zum Saarland in Hermeskeil liegt das Bestattungshaus der Familie Linn. Geprägt von Tradition und Innovation hat sich das Unternehmen in den letzten 27 Jahren von einem kleinen Schreinerbetrieb zu einem der führenden Bestattungsunternehmen der Region entwickelt. Und das Familienunternehmen machte im vergangenen Jahr einen weiteren Schritt in Richtung Zukunft.

Herr Linn, Sie haben im vergangenen Jahr den Ausbau Ihres Bestattungsunternehmens fertiggestellt. Neben der wunderschönen neuen Trauerhalle ist auch das Café Vivere entstanden. Wie kamen Sie auf den Namen? Ich wollte was Lateinisches, darüber kam ich zum Italienischen und da stand Vivere – das Leben. Da war mir sofort klar, das ist es. Denn unser Café ist der erste Ort nach der Beisetzung, an dem die Angehörigen zurück ins Leben finden. Da fand ich den Namen sehr passend.

Finden denn nur Kaffeetafeln im Vivere statt? Keineswegs. Kürzlich fand hier sogar ein Whisky-Tasting statt und wir hatten schon eine Krimilesung. Auch für andere Feierlichkeiten, wie z. B. eine Kommunionsfeier, steht das Vivere zur Verfügung. Wir sind da für alles offen. Hier ist ein Ort für das Leben entstanden und dazu gehört nun einmal auch z. B. ein Kinderlachen. Das Café hat aber noch eine ganz besondere Funktion. Regelmäßig treffen sich hier viele Angehörige, um ihre Trauer zu verarbeiten und sich

auszutauschen. Es gibt leckere Schwarzwälder Kirschtorte und Kaffee.

Herr Linn, Sie sind ja nicht nur fachgeprüfter Bestatter, sondern auch Trauerredner. Warum wollten Sie zusätzlich auch noch Trauerredner werden?

Um noch näher an den Menschen zu sein und um noch besser helfen zu können. Wissen Sie, das ist es doch, was unsere Arbeit ausmacht: für die Menschen da zu sein und sie in der schweren Zeit der Trauer zu unterstützen. Eine Trauerrede zu verfassen, verbindet mich noch stärker mit den Angehörigen und auch mit dem Verstorbenen.

Seit August 2018 ist nun auch Ihr Sohn Leonard ins Familienunternehmen eingestiegen. Ist dies für Ihr Unternehmen ein weiterer

### Schritt in die Zukunft?

In jedem Fall, aber es erfüllt mich auch mit Stolz, dass mein Sohn nach seiner Ausbildung zur Bestattungsfachkraft seinen Weg zurück ins Familienunternehmen gefunden hat. Es ist gut, meinen Sohn an meiner Seite zu haben. Wir sind nicht immer einer Meinung, aber die jungen Impulse sind sehr wichtig für einen Familienbetrieb, wie wir es sind.

Und seit August 2019 haben wir auch eine Auszubildende zur Bestattungsfachkraft eingestellt. Die junge Dame heißt Nadja Lofy, sie ist 19 Jahre jung und kommt aus Hermeskeil. Wir haben lange überlegt, ob wir einer Auszubildenden genügend Fachkenntnisse vermitteln können. Heute sind wir sehr froh, diesen Schritt gewagt zu haben, denn auch die Ausbildung von Fachkräften ist ebenfalls ein wichtiger Schritt in die Zukunft.

### Wer arbeitet denn aus der Familie noch mit?

Meine Frau und meine Tochter, allerdings in Teilzeit. Meine Frau ist ebenfalls Trauerrednerin und hat die Buchhaltung übernommen. Und Lucia, meine Tochter, hilft im Büro und in unserem Trauercafé aus.

### Sagen Sie mir doch mal, was Ihre Arbeit so besonders macht. Und warum sollte ich mich für Sie entscheiden?

Wissen Sie, wir kochen zwar auch nur mit Wasser. Aber bei uns schmeckt es besser (lächelt). Spaß beiseite. Weil bei uns das Gesamtpaket stimmt. Wir bieten alle Leistungen aus einer Hand, mit viel Einfühlungsvermögen und dem Herz am rechten Fleck. Und wir bekommen immer sehr positive Rückmeldungen zu unserem Bestattungsfahrzeug, das ist nämlich weiß statt wie üblich schwarz. Helle Farben und viel Licht sind uns auch bei unserer Inneneinrichtung hier im Haus, in der Trauerhalle und im Café sehr wichtig, weil eine freundliche Atmosphäre einen positiven Einfluss auf die Menschen hat, die zu uns kommen.

### In Ihrem Ausstellungsraum präsentieren Sie besonders außergewöhnliche Urnen. Reagieren Sie damit auf die steigende Zahl der Feuerbestattungen?

90 % unserer Beisetzungen sind Feuerbestattungen. Unser Friedhof hier in Hermeskeil bietet sehr viele verschiedene Varianten für die Urnenbeisetzungen. Da ist von der Urnenwand über das Rasengrabfeld bis hin zur Baumbestattung alles möglich. Und eben weil wir so viele Urnenbeisetzungen haben, haben wir auch eine große und etwas außergewöhnliche Auswahl. Bei uns ist es



wirklich die Ausnahme, wenn mal jemand eine Sargbestattung wünscht.

### Sie haben ein sehr ungewöhnliches Hobby, wenn man das so nennen darf ...

Oh ja, neben meiner Familie und meinem Beruf schlägt mein Herz für meine Rinder, meine Hühner und unsere Pferde, Hunde und Katzen. Gemeinsam mit meiner Frau unterhalte ich einen kleinen Bauernhof. Ich habe, wenn dann demnächst alle Kälbchen geboren sind, ungefähr 30 Rinder im Bestand inkl. Zuchtbullen. Bei der Arbeit im Stall tanke ich Kraft für meinen Alltag. Und mit den Pferden unternehmen wir wunderschöne Wanderritte – der Jüngste führte uns von Neustadt an der Weinstraße bis zurück nach Hause.

### Stichwort „Fit für die Zukunft“: Was bedeutet in diesem Zusammenhang die Zusammenarbeit mit der ADELTA FINANZ AG für Ihr Unternehmen?

Die große Planungssicherheit. Durch ADELTA minimieren wir unser Ausfallrisiko auf null. Das gab uns in der Vergangenheit die Sicherheit, größere Investitionen für unser Unternehmen zu tätigen, was wiederum gut für unsere Zukunft ist. Ein weiterer interessanter Aspekt ist das Finan-

zierungsangebot für unsere Kunden. Ich war skeptisch, ob dieses Angebot von unseren Kunden angenommen wird, aber es kommt sehr gut an und wird entsprechend oft genutzt.

### Warum würden Sie den Service der ADELTA FINANZ AG Ihren Kollegen und Kolleginnen weiterempfehlen?

Ein Riesenvorteil ist die Bonitätsprüfung, denn da kann man sicher sein, dass die Leistungen, die erbracht werden, auch bezahlt werden können. Das ist ein Service, den ich jedem nur empfehlen kann.

### Eine letzte Frage habe ich noch an Sie. Wenn Sie drei Wünsche frei hätten, welche wären das?

Besonders wünschen ich und meine Frau uns für die Zukunft, dass meine beiden Kinder das Geschäft in unserem Sinne gemeinsam weiterführen werden. Dann wünsche ich mir gerade in diesen Zeiten Gesundheit für meine Familie, meine Mitarbeiter und für mich – eigentlich für jeden - und auch für meine Tiere. Schließlich wünsche ich mir wie jedes Jahr eine gute Ernte, damit ich meine Tiere im nächsten Winter wieder versorgen kann.

[www.bestattungen-linn.de](http://www.bestattungen-linn.de)

**LAVABIS®** Hygiene Online  
www.lavabis.de

Arbeitskleidung	Chirurgische Instrumente	Embalmungs-Geräte	Hygienoraum
Bestatterbedarf	Dekoration	Embalmungs-Produkte	Praktische Sets
Bestattungs-Kosmetik	Desinfektion und Reinigung	Hygiene-Beckensatz	Urnen und Sargzubehör

**neuer Internet-Auftritt**  
—  
**neue Produkte**

LAVABIS GmbH · Steilshooper Allee 49 · 22309 Hamburg  
☎ +49 40 46655525 · 📠 +49 40 46655527 · info@lavabis.de

Text:  
Stefanie Nerge

# Qualitätssärge nach Maß

Warum sich die Produktion in Deutschland in Krisenzeiten besonders auszahlt



Es sind ungewisse Zeiten – auch für das Bestattungswesen. Das Coronavirus schränkt nicht nur den Lebens- und Arbeitsalltag massiv ein, sondern beeinträchtigt auch den grenzüberschreitenden Warenverkehr. In diesen Tagen zeigt sich umso mehr, wie wichtig die heimische Produktion ist. Sargbau Schmidt-Hendker fertigt seit mehr als 70 Jahren Massivholzsärge in Glandorf im Osnabrücker Land. Ein eigenes Holz- und Warenlager ermöglichen schnelle Herstellung und Lieferung. Ein Umstand, der für Bestatter jetzt Gold wert ist.

Andreas Pietsch hat in diesen Tagen alle Hände voll zu tun. Es liegt Anspannung in der Luft. Keiner weiß so recht, was auf ihn zukommt. Auch Andreas Pietsch nicht. Für Bestatter wie ihn ist es eine bedrückende Situation. Niemand weiß, wie lange die Lieferketten noch gewährleistet werden können und jeder versucht, sich so gut es geht auf alles, was kommen könnte, vorzubereiten. Mit Sargbau Schmidt-Hendker verbindet Andreas Pietsch aus Osnabrück eine lange

Geschäftsbeziehung. „Es ist wichtig, einen Sarglieferanten an unserer Seite zu haben, dem wir vertrauen können. Auch dann, wenn schnelle Lösungen erforderlich sind.“ Seit mehreren Generationen kennen die Familien Pietsch und Mentrup einander. Udo Mentrup leitet den Familienbetrieb Schmidt-Hendker gemeinsam mit seiner Frau Sonja in dritter Generation. In Glandorf im südlichen Osnabrücker Land fertigt Sargbau Schmidt-Hendker

Text: Meike Maria Lücke

Massivholzsärge nach Maß an und beliefert Kunden vor allem in Niedersachsen und Nordrhein-Westfalen. Das 20-köpfige Team versteht sein Handwerk. Viele der Mitarbeiter sind seit mehr als einem Jahrzehnt für den Betrieb tätig, einige ihr Berufsleben lang. „Wir übernehmen Verantwortung für die Menschen, mit denen wir zusammenarbeiten und für ein Produkt, das höchsten Ansprüchen gerecht wird“, sagt Udo Mentrup. Die verwendeten Hölzer für die Särge bezieht der gelernte Tischlermeister aus nachhaltiger Forstwirtschaft. „Wir sind überzeugt, dass hochwertiges Holz Zeit zum Wachsen und zum schonenden Trocknen braucht“, sagt Udo Mentrup. Auf dem Firmengelände gibt es Eiche, Kiefer, Buche,

Esche und weitere Holzsorten dieser Zeit, denn nur so behalte das Holz laut Mentrup bei der Verarbeitung seine Qualität. „Natürlich. Nachhaltig. Made in Germany. Das ist unser Anspruch.“

## Eigenes Holzlager, kurze Wege

Ein Anspruch, der sich in diesen Tagen besonders auszahlt. Während die grenzüberschreitenden Lieferketten nicht mehr einwandfrei gewährleistet werden können, können Udo Mentrup und sein Team schnell auf den steigenden Bedarf der Bestatter reagieren. Dank eigenem, großen Holzlager. Dank der Fertigung vor Ort und dank eigenem Auslieferungsservice. „Wir garantieren einen Service rund um die Uhr. Nicht erst seit Corona, sondern seit Jahrzehnten“, berichtet Udo Mentrup.

Von Dortmund bis Hamburg, vom Emsland bis Braunschweig ist der Familienvater mit seinem Team im Einsatz und bringt die Ware persönlich bis vor die Haustür. Darüber hinaus setzt das Unternehmen auf bewährte Speditionen, um eine reibungslose Lieferung zu gewährleisten. Geht nicht, gibt es bei Schmidt-Henker eben nicht. „Ich



hatte schon manches Mal eine Situation, in der ich schnell einen Sarg benötigte, ein besonderes Maß oder Angehörige einen ausgefallenen Wunsch bei der Farbe, Ausstattung oder Form hatten“, erzählt Bestatterin Maria Freundel. Stets sei Schmidt-Hendker zuverlässig – auch beim Ausstattungsbedarf.

## Service rund um die Uhr

Der Ausstattungsbedarf zählt ebenso zum Angebot von Udo und Sonja Mentrup. Sie sagt: „Natürlich möchten wir unseren Kunden einen Rundum-Service bieten. Hierfür

vertrauen wir auf langjährige Partner und Lieferanten – auch aktuell und ganz besonders in Krisenzeiten.“ Und so profitieren Bestattungsunternehmen nicht nur von zahlreichen Sargmodellen, sondern auch von einem erweiterten Sortiment an Bestattungswäsche, Kreuzen, Beschlägen und Urnen. Ein Großteil davon finden Interessierte auf einen Klick in der Produktgalerie der Firmen-Website.

Derzeit arbeitet das gesamte Team auf Hochtouren. „Wir können schnell reagieren und geben unser Bestes, dass sich unsere Kunden auch unter diesen besonderen Bedingungen auf uns verlassen können.“ Und noch eine gute Nachricht hat Udo Mentrup: Während die Kosten für ausländische Produkte in den letzten Wochen zum Teil stark angezogen hätten, bleibe sich die Sargmanufaktur treu: „Die Preise für unsere Schmidt-Hendker-Qualitätssärge aus Massivholz sind stabil“, verspricht der Geschäftsführer. Ein echter Schmidt-Hendker eben.

[www.schmidt-hendker.de](http://www.schmidt-hendker.de)



Persönlich für Sie da!

**Udo Mentrup**  
Geschäftsführer

**Sonja Mentrup**  
Kundenbetreuung

Tel. 05426 - 4040  
[mentrup@schmidt-hendker.de](mailto:mentrup@schmidt-hendker.de)



## Herzurne

NEU im Programm  
und vor allem:



bio - logisch

**Alento GmbH**  
Aßikofenerstr.1  
85560 Ebersberg  
[www.biournen.eu](http://www.biournen.eu)



Fotos: BollerMann Grabmale

Ästhetik, eine attraktive Preisgestaltung sowie die Flexibilität innerhalb der Gestaltungsmöglichkeiten. Außerdem sind nicht nur die Aufbaukosten preisgünstig – auch der finanzielle Aufwand für Folgekosten der Instandhaltung, Erweiterung durch Zusätze sowie die spätere Entsorgung fällt vergleichsweise gering aus.

Zum Service gehören die Lieferung und auf Wunsch der Aufbau der Grabmale. Dabei ist das Unternehmen deutschlandweit im Einsatz sowie auch in der Schweiz und in Österreich. Zum Sortiment gehört außerdem die Fertigung individueller Grablampen aus Stahl.

Inhaber und Geschäftsführer Alexander Parlow befindet sich mit seinen Dienstleistungen am Puls der Zeit. Die Beratung kann nach Rücksprache persönlich, telefonisch oder auch per Internet erfolgen, z. B. über Facetime. Die ansprechende und bedienerfreundliche Internetseite ermöglicht es den Kunden, sich in Ruhe zu informieren und das gewünschte Grabmal online zu konfi-



gurieren. Generell wird Vernetzung hier großgeschrieben, denn das Unternehmen kooperiert bundesweit mit Bestattern, Friedhofsgärtnern und Steinmetzen als Partner. Das Netzwerk wird derzeit weiter ausgebaut. Jeder Vertriebspartner erhält eine Provision in Höhe von 10 %–15 % des Verkaufspreises bei erfolgreicher Akquisition eines Neukunden.

Die Erinnerung an einen Menschen verdient eine besondere Würdigung. Das Team von BOLLERMANN Grabmale steht Ihnen gerne beratend, auf Wunsch auch mit Mustern, zur Seite.

[www.bollermann-grabmale.de](http://www.bollermann-grabmale.de)

## Die moderne Grabgestaltung

Individuelle Grabstätten mit Symbolcharakter:  
BOLLERMANN Grabmale in Winnenden

Text: Britta Schaible

Die letzte Ruhestätte eines Menschen erhält durch ein ausgesuchtes Grabmal eine unverwechselbare Persönlichkeit. Für Trauernde ist das Grab ein wichtiger Ort. Die individuelle Gestaltung spendet ihnen Trost und ist gleichzeitig ein Zeichen ihrer Wertschätzung gegenüber des verstorbenen Menschen.

Das Unternehmen BOLLERMANN Grabmale hat sich auf die Fertigung besonderer Grabmale spezialisiert: Verwendet werden Rohstahl, Corten- und Edelstahl. Zur Auswahl stehen unterschiedliche Formen, Oberflächen und Verarbeitungen. Dabei kennt die Kreativität kaum Grenzen, denn mit besonderen Grafiken und Symboliken entstehen Unikate, die ihresgleichen suchen. Mit der Installation einer Lichtplatte können leuchtende Effekte erzielt werden. Eine austauschbare Grabtafel mit persönlichen Daten sorgt für die Kennzeichnung der Ruhestätte. Das Angebot von BOLLERMANN Grabmale überzeugt insbesondere durch



**Erinnerungsschmuck + Objekte**

befüllbar + mit Patentverschluss



info@nanogermany.de  
T: (0)2153 127 88 81



**Fingerprintschmuck**

Finger, Babyhände + Füße, Pfoten, Handschrift, ...



Christian Greve und Oliver Eiler – die Köpfe von Rapid Data und Columba

## Rapid und Columba: Zwei, die sich perfekt ergänzen

Text:  
Christian Meier  
Christopher Eiler

Es gibt sicherlich wenige in unserer Branche, die sie nicht kennen: Die beiden Softwarehäuser aus Lübeck/Selmsdorf und Berlin gehören zu den Schwergewichten und Innovationsführern in der Branche. Schon seit einigen Jahren arbeiten sie intensiv zusammen. Nun folgt der nächste große und folgerichtige Schritt: der Zusammenschluss der beiden Unternehmen. Doch wie genau kam es dazu?

„Das hat sich über mehrere Jahre und über eine immer intensivere Zusammenarbeit entwickelt“, erklärt Christian Greve, Geschäftsführer der Rapid Data GmbH. „Als dann Michael Angern seine persönliche Nachfolge geplant hat und seine Söhne ei-

gene Karrierepläne verfolgt haben, war Columba der bevorzugte Gesprächspartner. So konnte Michael, der im Zuge des Zusammenschlusses bereits das Unternehmen verlassen hatte sowohl größtmögliche Kontinuität als auch eine echte Zukunftsvision für Rapid und alle Mitarbeiter sichern.“ Eine sorgfältig vorbereitete Entscheidung also. Steht doch Rapid Data für ein Branchen-Know-how, das in seiner Tiefe seinesgleichen sucht – und Columba für Innovationskultur mit immenser IT-Kompetenz.

### Intelligente Schalt- und Kommunikationszentrale für das Bestattungsinstitut

„Ein wirklich großer Schritt und wir sind sehr glücklich, dass es geklappt hat“, freut sich Oliver Eiler, Vorstandsvorsitzender der Columba Online Identity Management AG. „Gemeinsam können wir jetzt DIE neue

Plattform für das digitale Bestattungsbüro der Zukunft entwickeln. Eine intelligente Schalt- und Kommunikationszentrale, um den eigenen Betrieb erfolgreich zu steuern und allen alten wie neuen Anforderungen des Marktes gerecht zu werden.“

#### Firmensteckbrief Columba Online Management AG

**Gegründet:** 2012  
**Standort:** Berlin  
**Mitarbeiter:** 39  
**Geschäftsführung:** Oliver Eiler  
**Leistungsschwerpunkte:**  
Ab- und Ummeldungen von A-Z im Trauerfall  
Regelung des digitalen Nachlasses (Vor- und Nachsorge)  
**Wichtigstes Produkt:**  
QuickForm für Bestatter

#### Firmensteckbrief Rapid Data GmbH

**Gegründet:** 1989  
**Standort:** Lübeck/Selmsdorf  
**Mitarbeiter:** 47  
**Geschäftsführung:** Christian Greve  
**Leistungsschwerpunkte:**  
Software und Support für Bestattungsinstitute  
webbasierte Marketingplattformen  
**Wichtigste Produkte:**  
PowerOrdo, Scrivero, Webtool

Und an Herausforderungen mangelt es nicht: Die Bedürfnisse seitens der Bestatter und der Hinterbliebenen entwickeln sich aktuell mit nie da gewesener Dynamik. Nutzergewohnheiten ändern sich laufend – und ein Technologiesprung jagt den nächsten. Insbesondere die Erwartung, dass möglichst viele Funktionen auch über den Web Browser zu steuern sind, wird immer größer. Hinzu kommt, dass neue Marktteilnehmer und Internetplattformen massiv die gewachsene Struktur lokaler und regionaler Bestattungsdienstleister unter Druck setzen. „Wir wollen sicherstellen, dass unsere Kunden auch im laufenden Wandel, ja sogar in stark disruptiven Zeiten, gewappnet sind. Gerade die digitalen Angebote im Wettbewerb erfordern hier unser Hauptaugenmerk“, so Oliver Eiler nachdrücklich. Aber was bedeutet das für die bisherigen Produkte, die bei vielen hunderten Bestattern täglich im Einsatz sind?

### Neue Investitionen in neue Technologien

„Individuelle Software für Bestatter ist natürlich weiterhin das Hauptthema bei Rapid“, erläutert Christian Greve. „Das ist in erster Linie PowerOrdo, dessen vorhandene Versionen wir wie gewohnt weiter aktualisieren werden. Aber schon seit längerem bieten wir ja auch webbasierte Services, wie das Gedenkportal, die Bestatter-Profile und das Erinnerungsbuch.“ Es leuchtet ein, dass alle diese Bereiche zukünftig mit noch mehr IT-Kapazität und Innovationskraft gefüllt werden, wovon die Anwender als Erste profitieren. „Dabei haben wir aber immer den Mehrwert für unsere Kunden im Fokus“, ergänzt Christian Greve, „es gilt unser Leitspruch ‚Ihr Erfolg ist unser Programm‘.“ Auch von Seiten Columba wird sich nichts an den gewohnten Leistungen ändern – insbesondere auch für diejenigen Kunden, die nicht gleichzeitig Kunde bei Rapid sind. Alle Schnittstellen stehen auch zukünftig in gleicher Weise zur Verfügung. Dass sich aber darüber hinaus der Nutzwert relevant erhöhen wird, daran lässt sich Oliver Eiler keinen Zweifel: „Mit einem attraktiven Digital-Portfolio für alle Betriebsgrößen und -bedürfnisse wollen wir unsere Kunden erfolgreich und zufrieden machen. Das verstehen wir als unseren Auftrag und das ist unsere höchste Motivation.“

### Modulare Lösungen für jeden Anspruch

Also „Leinen los“ für die dringend erforderliche weitere Digitalisierung. Wie entscheidend dieser Innovationsprozess ist, kann man gerade in der aktuell dramatischen,

durch die Corona-Krise verursachten Lage gut beobachten: Videotelefonie und andere Technologien für die virtuelle Zusammenarbeit erfahren einen immensen Schub und werden in der kommenden Zeit weite Teile der Wirtschaft in Bezug auf die Geschäftstätigkeit über Wasser halten. Der hohe Anstieg in der Nutzung solcher Lösungen erklärt sich vor allem durch eine gesteigerte Akzeptanz bei Menschen, die bislang skeptisch oder sogar ablehnend gegenüber neuen Online Tools für die Zusammenarbeit waren.

Eine Entwicklung, die auch bei Bestattern und bei Trauernden zu beobachten ist. Und eine Herausforderung, die Christian Greve so auf den Punkt bringt: „Unsere Aufgabe ist es dem Bestattungshaus ein modulares und dynamisches Lösungsportfolio anzubieten, das es in die Lage versetzt, die individuellen Bedürfnisse im Betrieb und beim eigenen Kunden zu bedienen. Und zwar zu jeder Zeit, off- und online. Letzteres erfordert permanente Verfügbarkeit und Performance – und natürlich auch höchste Sicherheit.“



## Grundkurs Bestattung

Zusatztermine

**Aufgrund der überwältigenden Nachfrage haben wir bereits jetzt einen weiteren Grundkurs Bestattung an den Start gebracht.**

Für den vergangenen Grundkurs Bestattung im Rapid Forum in Selmsdorf konnten wir leider nicht allen Interessenten einen Platz anbieten. Damit die Wartezeit nicht zu lang wird, haben wir aber bereits jetzt einen weiteren Kurs an den Start gebracht.

Die 10. Ausgabe der beliebten Zusatzqualifikation für Quereinsteiger beginnt bereits im November 2020!

### Alle Termine für den 10. Grundkurs Bestattung:

Modul 1: 16.11.2020 - 20.11.2020  
Modul 2: 11.01.2021 - 15.01.2021  
Modul 3: 22.02.2021 - 26.02.2021

Alle Infos und Anmeldung unter [www.rapid-forum.de](http://www.rapid-forum.de) oder telefonisch unter: +49 451 619 66-0

**SEEBESTATTUNG – eine überzeugende Alternative**

Über 30 Jahre Seebestattung

Individuell besonders kostengünstig

REEDEREI HUNTEMANN GMBH

Schleuse 2  
26434 Hooksiel

Fon: 0 44 25/17 37  
[www.reederei-huntemann.de](http://www.reederei-huntemann.de)

# Die Verbindung von Individualität und Nachhaltigkeit

Mit den formschönen Herzurnen erweitert das Unternehmen Alento GmbH in Ebersberg sein Sortiment



Text: Britta Schaible

Ein englisches Sprichwort lautet übersetzt „Was vom Herzen kommt, geht zum Herzen.“ Die neue Modellreihe der Herzurnen aus dem Hause Alento verkörpert eine besondere Symbolik, die Trauernden Trost spendet. Das Herz steht für das Leben, die Liebe und die Zuneigung.

Neben der ästhetischen Erscheinung wurde innerhalb der Konzeption und Herstellung besonders auf die Nachhaltigkeit geachtet. Alle Produkte bestehen aus zertifiziertem Material und sind biologisch abbaubar, denn ökologisches Bewusstsein gehört seit jeher zur Philosophie des Unternehmens. Die Grundfarbe der Urne ist immer

cremeweiß, die Urnendeckel haben unterschiedliche Farben wie z. B. Schlagmetall blau oder rot und sind vollflächig oder teilweise belegt. Die Herzurne hat Raum für alle gängigen Aschekapseln. Zum Sortiment gehören außerdem Kinderurnen in verschiedenen Farben. Der Urnenkörper wird liegend auf einem Sockel aus Acryl präsentiert – somit kommt die Herzform optimal zur Geltung. Mit den passenden Versenkbändern kann die Urne stehend problemlos ins Erdreich abgesetzt werden. Individualität und Persönlichkeit im Abschied vermitteln den Hinterbliebenen tröstliche Momente. Mit den außergewöhnlichen Herzurnen des Unternehmens Alento GmbH können die Angehörigen ihrer Liebe zu dem verstorbenen Menschen einen besonderen Ausdruck verleihen.

Für die weitere Beratung sowie für die Bestellung steht Ihnen das Alento-Team in Ebersberg gerne zur Verfügung.

[www.biournen.eu](http://www.biournen.eu)



Erinnerungsdiamanten von ALGORDANZA:  
**Ihr Kunde wählt!**

Der Erinnerungsdiamant kann entweder aus der Kremationsasche oder mindestens 5 g Haaren der verstorbenen Person entstehen.

Gerne beraten wir Sie kostenlos unter Tel. 00800 7400 5500!

Urne oder Haare →

**ALGORDANZA™**  
SWISS MADE

Seebestattungs-Reederei  
**Albrecht**

## Seebestattungen in der Nordsee

Mit mehr als 30 Jahren Erfahrung ist die Reederei Albrecht ein vertrauensvoller Partner für Seebestattungen in der Nordsee. Von Belgien bis Norwegen bieten wir Ihnen Beisetzungen in der Nordsee von nahezu allen Küsten- und Inselhäfen an.

Mit unseren beiden stilvoll eingerichteten Bestattungsschiffen, regelmäßigen Gemeinschafts-Gedenkfahrten ab unserem Heimathafen Harlesiel und der Gedenkstätte „Brücke der Erinnerung“ runden wir das breite Leistungsangebot ab.

Reederei Albrecht • Friedrichsschleuse 3a • 26409 Carolinensiel-Harlesiel  
[www.seebestattung-albrecht.de](http://www.seebestattung-albrecht.de)



**BESTATTERTAG**  
HÖREN, UMSETZEN, GEWINNEN

Informationen und Anmeldung unter  
[www.bestattertag.de](http://www.bestattertag.de)

# Der Bestattertag

Das Original

**Text & Grafik:**  
Dipl.-Ing. Architektur Karsten Schröder

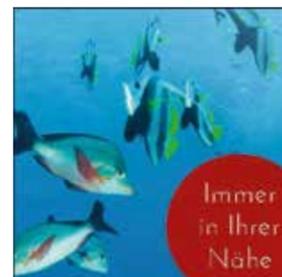
Ich freue mich über jede, wirklich jede Veranstaltung, die im deutschsprachigen Raum für Bestattungsunternehmen angeboten wird. Ob es sich um eine mehrtägige Messe handelt, ein Symposium, einen Tag der offenen Tür, oder einfach nur ein Nachmittag im warmen Campingzelt. Hauptsache begeistern, informieren und neue Wege aufzeigen! Aber warum, warum muss es jetzt einen zweiten und dritten BESTATTERTAG geben? Es gibt so viele wundervolle Worte in unserer Sprache, warum nicht ganz kreativ etwas eigenes finden?

In der heutigen Ausgabe der Bestattungswelt möchte ich Sie daher einladen und begeistern für den Besuch des Originals: den Bestattertag. Diese Veranstaltung findet in Reichweite des Kunden statt. Wir kommen zu Ihnen. Nicht in den sterilen Raum eines City-Hotels, dass zufällig auch „Tagung“

kann, sondern an einen ganz besonderen Ort. In das Kloster, die Burg, das Museum, die Brauerei oder sogar auf ein Schiff. Dieser Veranstaltungsort liegt maximal 150 km von Ihrem Standort entfernt und lässt sich ohne vorherige Übernachtung bequem erreichen. An diesem Tag spiegeln wir die gesamte Bandbreite an Aufgaben Ihres Unternehmens über unsere Vorträge wider. Jeder Bereich, der Sie betrifft, wird dort abgebildet. Sie organisieren, instruieren, verwalten, veranstalten, werben und rechnen ab. Wir zeigen Ihnen die neuesten Methoden für all diese Tätigkeiten. Zumindest diejenigen, an die wir begründet glauben. Sie geben uns,

satorischen und wirtschaftlichen Gegebenheiten zur Umsetzung Ihrer Dienstleistung. Gleichgültig ob Sie sich um 40 oder 4000 Beisetzungen im Jahr kümmern. Keine Bestatterfamilie ist zu klein, kein Unternehmen zu groß.

An diesem Tag hören Sie zu und tauschen sich aus. Hier geht es nicht um das einzelne Messeprodukt oder ein unverfängliches Gespräch an der Kaffeetheke, sondern um Ihre spezielle Erfahrung bei der täglichen Arbeit, die Sie auf dieser Veranstaltung mit anderen teilen. Selbstverständlich ist auch bei uns der Vortrag ein Vortrag, aber wir haben überhaupt nichts dagegen, mit Wortmel-



nach Anwendung unserer Vorschläge, Ihre Rückmeldung aus der Praxis und wir lernen mit jeder Veranstaltung dazu.

An diesem Tag erhalten Sie Anregungen, die sie noch am gleichen Abend überprüfen und umsetzen können. Unsere Referenten sind im Thema. Regelmäßig, und das seit Jahren, besuchen wir unsere Kunden vor Ort und nehmen auf, was wir dort sehen und hören: Wir hören von den regionalen Herausforderungen mit den räumlichen, organi-

zation und Einsprüchen Ihrerseits aus unserer Routine gerissen zu werden. Wir leben von Ihrem Feedback zur Umsetzung unserer Ideen für die Bestattungsbranche.

An diesem Tag werden Sie nach unserem Schlusswort nicht mehr auseinander gehen wollen! Die Eindrücke des Tages, die vielen Anregungen und, der Bauch denkt mit, die leckeren Pausen veranlassen unsere Gäste immer wieder, sich am Ende der Veranstaltung besonders angeregt auszutauschen. Nutzen Sie diese Gelegenheit. Nehmen Sie diese Fahrt auf und gehen Sie hoch motiviert zurück in Ihr Unternehmen. Und sollten Ihre Kinder noch „keinen Plan“ haben wohin sie sich entwickeln wollen: Nachdem sie Gast bei uns waren, werden sie es wissen.

[www.2plus-konzeptionen.de](http://www.2plus-konzeptionen.de)

## Gut, Besser, Transportsarg

Alle Vorteile auf Ihrer Seite:

- ✓ Leicht zu desinfizieren
- ✓ Kein textiles Material
- ✓ Geringer Einsatz von Desinfektionsmitteln
- ✓ Höchster Schutz für Personal



Jetzt noch lieferbar!

[www.transportsarg.de](http://www.transportsarg.de)

# Hildesheim

## 10.06.2020

Van Der Valk Hotel  
Hildesheim  
Markt 4  
Navi/GPS:  
Jakobistraße  
31134 Hildesheim



# Würzburg

## 16.09.2020

Gut Wöllried  
Gut Wöllried 13  
97228 Rottendorf



Vorschau:  
BT Leipzig am 07.10.2020



**Ben Hoffmann**

- Social Media für Bestattungsunternehmen



**Karsten Schröder**

- Raumgestaltung von Bestattungsunternehmen
- Umbau oder Neubau, was kostet bauen?



**Erasmus A. Baumeister**

- Wie als Bestattungsunternehmen auf die dramatische Veränderung des Bestattungsmarktes reagieren?
- Optimierung Bestattungsrechnung
- Mehr Umsatz pro Auftrag



**Hans-Joachim Frenz**

- Sozialamtsbestattungen aus Sicht eines Premiumdienstleisters
- Endlich ohne Außenstände und Ausfallrisiko arbeiten



**Wolf Meth**

- Kein Konzept ohne geschulte Mitarbeiter



**Kathrin Bischoff-Berger**

- Die Schaufensterausstellung als entscheidendes Element eines ganzheitlichen Marketingkonzeptes



**Martin Ehrly**

- Bestattersoftware, maßgeschneidert



**Ariane Schnickmann**

- Seit Generationen innovative Ideen und hochwertige Qualität für den Bestattungsbedarf



**Lutz Estel**

- Die Diamantbestattung – eine gefragte Alternative zu traditionellen Bestattungsformen

Gebühr 49,- € pro Unternehmen  
(Auszubildende kostenfrei)

# Individuelle Krisenbewältigung

Jürgen Moltmann

## Auferstanden in das ewige Leben

Über das Sterben und Erwachen einer lebendigen Seele

Der Tod seiner Frau im Jahr 2016 verändert für Jürgen Moltmann nicht allein auf radikale Weise sein Dasein. Der selbst schon hochbetagte, der so viel über die Hoffnungen für das menschliche Leben in der Zeit und in der Ewigkeit nachgedacht und geschrieben hat, muss prüfen, ob all dies nun wirklich trägt. Ihn trägt. Was fragen wir, wenn wir nach einem Leben nach dem Tod fragen? Was bedeutet es, wenn Christen von einem ewigen Leben sprechen? In diesem Essay konzentriert Jürgen Moltmann sein Denken über den Anfang, der im Ende jedes menschlichen Lebens liegt. Eine Ermutigung.

- eine Lebensermutigung angesichts der Wirklichkeit des Todes
- persönliche Erfahrung und Hoffnungen des bekannten Theologen
- Trost für alle, die sich mit Sterben und Tod befassen müssen

Jürgen Moltmann  
**Auferstanden in das ewige Leben**  
 Über das Sterben und Erwachen  
 einer lebendigen Seele  
 Hardcover mit  
 Schutzumschlag, 112 Seiten  
 ISBN: 978-3-579-06602-8  
 Gütersloher Verlagshaus  
 € 12,00



**Natururnen**  
 Urnen, natürlich schön

IKT Lenz GmbH & Co. KG | Niederrengse 1 | 51702 Bergneustadt | Tel.: 02763 / 212 040 | Fax: 02763 / 212 094 | info@natururne.de | www.natururne.de

## VKF FOLIENSARG BIOSEAL

Vertrieb durch: **Spezial-Bestattungsbedarf & Folien** · Bergheimer Straße 114 · 69115 Heidelberg

Der aus Metallverbundfolie bestehende **FOLIENSARG** ist ideal für den Auslandstransport und die hygienische Aufbewahrung von Verstorbenen in jeglichem Zustand. Er ist eine kostengünstige Alternative zum herkömmlichen Zinksarg.

Unsere Folie hat eine Breite von 100 cm und ist in beliebiger Länge, auch meterweise, zu beziehen.

### Vorteile des Foliensarges:

- 100 % luft- und wasserdicht, daher effektiver Schutz vor Infektionen
- reißfest und flexibel, passt damit in jeden Sarg
- einfache und schnelle Handhabung bei einer Versiegelungszeit von nur ca. 4 Minuten
- problemlos zu röntgen und nahezu rückstandslos verbrennbar
- extrem geringes Gewicht und damit erhebliche Reduzierung von Flugkosten

Fordern Sie unverbindlich unser Infomaterial an und informieren Sie sich durch unseren **DEMO-FILM** unter [www.foliensarg.de](http://www.foliensarg.de)

Tel.: 0700 3 65 43 67 27 · Fax: 06221 131238 · info@foliensarg.de · www.foliensarg.de

## AHORN GRUPPE

Bestattungskultur gestalten

Ronald Dahlheimer  
 Direktor Unternehmensnachfolge  
 + 49 172 403 12 04  
 ronald.dahlheimer@ahorn-gruppe.de  
[www.ahorn-gruppe.de](http://www.ahorn-gruppe.de)



Machen Sie den ersten Schritt!



### Mit uns lebt Ihr Lebenwerk weiter.

Sie suchen nach einem Nachfolger für Ihr Bestattungsinstitut? Tragen Sie sich mit dem Gedanken, Ihr Bestattungsunternehmen zu verkaufen?

Wenn Sie keinen Nachfolger innerhalb der Familie finden sind wir jederzeit zu einem Gespräch zum Verkauf interessiert. Erfolgreich geführte Bestattungsunternehmen im gesamten Bundesgebiet finden innerhalb der Ahorn Gruppe eine neue Zukunft. Für ein gutes Gefühl, wenn wir Ihre Nachfolge antreten.



**Westhelle Köln GmbH**  
 Bestattungsbedarf · Dekorationen · Einrichtungen

## Mobile Kühlungen & Kühl-Katafalke



**Mobile Kühlplatten, Kühlmatratzen und Kühlkatafalke für den vielseitigen Einsatz in und unter dem Sarg, im Sterbebett, unter oder auf einer Bahre, auf einem Scherenwagen oder Katafalk.** Schnelle gezielte Wirkung durch digitale Temperaturregelung (von - 25° C bis + 15° C) • praktische perfekte Lösung für die würdevolle offene Aufbahrung • optimale, wirtschaftliche Alternative zum „Schneewittchen-Sarg“ und Klimaraum • Hausaufbahrung leicht gemacht • extrem leise und diskret • in vielen Varianten und Größen erhältlich • Kühlkatafalk-Oberfläche nach Wunsch

[www.westhelle-koeln.de](http://www.westhelle-koeln.de) · Telefon 02247 9682564

# unter allen wipfeln ist ruh:

## Neuer Abschnitt im RuheForst Südpfälzer Bergland in Wilgartswiesen feierlich eingeweiht

Gemeinsam mit den beiden Kirchen aus Wilgartswiesen und Hauenstein lud der RuheForst Südpfälzer Bergland Interessierte sowie Angehörige kürzlich Verstorbener und im RuheForst beigesetzter Menschen dazu ein, an Allerheiligen den Nachmittag gemeinsam im RuheForst zu verbringen.

Ortsbürgermeister Manfred Schoch hob in seiner Ansprache zu Beginn der Gedenkfeier die Bedeutung hervor, die der RuheForst als Naturbegräbnisstätte für immer mehr Menschen genießt. Allein in diesem Jahr seien bisher 180 Verstorbene beigesetzt.

Im Abschiedspavillon hielten Pastoralassistentin Melanie Müller aus Hauenstein sowie der evangelische Pfarrer Thorsten Grasse aus Wilgartswiesen eine kleine Andacht für die Verstorbenen. Die musikalische Umrahmung gestaltete das Bläserensemble des Musikvereins Hauenstein. Im Rahmen der Gedenkfeier wurde dann auch der neue Abschnitt des RuheForstes eingesegnet.



Im Anschluss daran führte Bernhard Klein, Gemeindeförster und Leiter RuheForstes in Wilgartswiesen, zahlreiche Interessierte auf einem Rundgang durch das neue, etwa 7 Hektar große Areal mit seinen 900 RuheBiotopen.

### RuheForst Standorte in Deutschland

Weitere Informationen erhalten Sie unter den angegebenen Internetadressen.

- www.erbacher-ruheforst.de
- www.ruheforst-pfaelzerwald.de
- www.ruheforst-huettel.de
- www.ruheforst-badarolsen.de
- www.ruheforst-rostockerheide.de
- www.ruheforst-hilchenbach.de
- www.ruheforst-hagen.de
- www.ruheforst-weidenstetten.de
- www.ruheforst-schaumburgerland.de
- www.ruheforst-hunsruock.de
- www.ruheforst-stadtusedom.de
- www.ruheforst-stadtprozelten.de
- www.ruheforst-elbtalae.de
- www.ruheforst-bad-driburg.de
- www.ruheforst-fredeburg.de
- www.ruheforst-kaufungen.de
- www.ruheforst-ruegen.de
- www.ruheforst-mueritz.de
- www.ruheforst-vogelsberg.de
- www.ruheforst-eberswalde.de
- www.ruheforst-deister.de
- www.ruheforst-werraland.de
- www.ruheforst-straussberg.de
- www.ruheforst-ruppinerheide.de
- www.ruheforst-schloss-huennefeld.de
- www.ruheforst-obersulm.de
- www.ruheforst-grabhorn.de
- www.ruheforst-kirchlinteln.de
- www.ruheforst-damp.de
- www.ruheforst-kummerfeld.de
- www.ruheforst-zollerblick.de
- www.ruheforst-hohenstein.de
- www.ruheforst-vorholz.de



RuheForst. Ruhe finden.

- www.ruheforst-losheim.de
- www.ruheforst-segebergerheide.de
- www.ruheforst-suedpfaelzerbergland.de
- www.ruheforst-coesfeld.de
- www.ruheforst-brodau.de
- www.ruheforst-schwerinerseen.de
- www.ruheforst-wingst.de
- www.ruheforst-ostenfeld.de
- www.ruheforst-nauen.de
- www.ruheforst-suedheide.de
- www.ruheforst-rhoen.de
- www.ruheforst-jagsthausen.de
- www.ruheforst-holsteinische-schweiz.de
- www.ruheforst-schloss-wendlinghausen.de
- www.ruheforst-rheinessen-nahe.de
- www.ruheforst-lahn-taunus-hoehe.de
- www.ruheforst-harz-falkenstein.de
- www.ruheforst-landhege.de
- www.ruheforst-eiderquelle.de
- www.ruheforst-gutpanker.de
- www.ruheforst-vorharz.de
- www.ruheforst-gluecksburg.de
- www.ruheforst-marburgerland.de
- www.ruheforst-schloss-berleburg.de
- www.ruheforst-lieser.de
- www.ruheforst-jesteburg.de
- www.ruheforst-kaiserslautern.de
- www.ruheforst-rutenmuehle.de
- www.ruheforst-cappenberg.de
- www.ruheforst-marklohe.de
- www.ruheforst-harbke.de
- www.ruheforst-maintal.de
- www.ruheforst-steinfeld.de
- www.ruheforst-lauenbrueck.de









Neu- und Gebrauchtwagen  
Sofort verfügbar!

Weitere Informationen zu diesen und vielen weiteren Modellen auf [www.bestattungswagen-wolf.com](http://www.bestattungswagen-wolf.com)

**BESTATTUNGSWAGEN WOLF OHG - VOM BESTATTER FÜR BESTATTER**

**WOLF OHG**  
+49 170 7722320

Südstraße 5-7  
57632 Eichen

info@bestattungswagen-wolf.com  
www.bestattungswagen-wolf.com



## ESCHKE

### Bestattungsfuhrwesen

Familienbetrieb in 4. Generation seit 1910




**Wir sind für Sie da!**

Überführungen europaweit  
Friedhofsdienste aller Art  
Behördenservice · Callcenter

„jeht nich, jibt's nich!“

Lauterstr. 34 · 12159 Berlin-Friedenau  
Tel: 030 - 851 55 72 · Fax: 030 - 851 52 10  
[www.bestattungsfuhrwesen.de](http://www.bestattungsfuhrwesen.de)

**Wir suchen abgeschriebene Bestattungswagen**

Alle Baujahre, auch Diesel und V6/V8  
Bei Ankauf – machen wir den Preis  
Bei Kommission – bestimmen Sie den Preis  
30 Jahre faire Abwicklung gebrauchter BKW

KFZ-Handel R. Stock Wuppertal/Penzlin  
Tel. 0171-8005073 | cardepot.stock@gmx.de

**Ladenlokal für Bestattungsunternehmen zum vermieten**

**OPHOVEN**  
IMMOBILIEN

Mönchengladbach-Eicken  
Ladenlokal, Trauerzimmer, Ausstellungsraum, Kühlhaus,  
Waschraum, Garage und sonstige Nebenräume, Aufzug  
Bj. 1983, Gasheizung, Verbrauchsausweis, 199 kWh/m<sup>2</sup>a,  
Gesamtfläche: 570qm, KM: 3.850,-€ + NK,  
Ophoven Immobilien GbR, Tel: 02181-1469,  
[www.ophoven-immobilien.de](http://www.ophoven-immobilien.de)

## Mehr als 1.000 Worte

Wir interpretieren das „klassische“ Grabkreuz neu.

- + Individuelle Fertigung
- + Vertrieb deutschlandweit

Überzeugen Sie sich.




**T.: 0 79 45-313**  
[www.grabkreuz-design.de](http://www.grabkreuz-design.de)



z.B. Gedenktafel  
„Herz“ in 2 Größen  
H. 50cm x B. 21cm  
H. 100cm x B. 42cm

TERMINE

+++ Aufgrund der aktuellen Corona-Krise können wir die nachfolgenden Termine nur unter Vorbehalt veröffentlichen. Bitte informieren Sie sich zum aktuellen Stand der Veranstaltungen über die jeweilige Internetseite. +++

MESSEN

11.-12.09.2020  
BEFA Salzburg  
www.forum-befa.de

13.-14.11.2020  
FORUM BEFA Duisburg  
www.forum-befa.de

FRIEDHOFSVERWALTUNGSTAG

24.11.2020 Steinbach  
www.friedhofsverwaltungstag.de

BESTATTERTAG INTENSIV

13.05.2020 Offenburg  
10.06.2020 Hildesheim  
16.09.2020 Würzburg  
07.10.2020 Leipzig

www.bestattertag.de

WORKSHOP LAVABIS  
BESTATTUNGSKOSMETIK

www.lavabis.de

Deutsches Rotes Kreuz

#füreinander

Spende Fürsorge mit deinem Beitrag zum Corona- Nothilfefonds.

www.drk.de

INSERENTEN

- |   |  |   |  |
|---|--|---|--|
| 2 Daxecker Holzindustrie GmbH<br>www.daxecker.at            | 15 Nano Solutions GmbH<br>www.nanogermany.de                         | 22 VKF Foliensarg   Bioseal<br>www.foliensarg.de                            | 25 Dietrich Sargfabrikation<br>www.grabkreuz-design.de   |
| 3 Bollermann GmbH<br>www.bollermann-grabmale.de             | 17 Reederei Huntemann GmbH<br>www.reederei-huntemann.de              | 23 Ahorn AG<br>www.ahorn-ag.de  | 26 Ralf Krings Licht & Leuchter<br>www.licht-leuchter.de |
| 5 Ärzte ohne Grenzen e.V.<br>www.aerzte-ohne-grenzen.de     | 19 Algordanza Erinnerungsdiamanten GmbH<br>www.algordanza.com        | 23 Westhelle Köln GmbH<br>www.westhelle-koeln.de                            | 27 Adelta.Finanz AG<br>www.adeltafinanz.com              |
| 7 Reederei H. G. Rahder GmbH<br>www.seebestattung-buesum.de | 19 Seebestattungs-Reederei Albrecht<br>www.seebestattung-albrecht.de | 24 Ruheforst GmbH<br>www.ruheforst.de                                       | 28 Rapid Data GmbH<br>www.rapid-data.de                  |
| 9 Linn Sprachverstärker<br>www.linn-sprachverstaerker.com   | 20 Gustav Michel GmbH & Co. KG<br>www.transportsarg.de               | 25 Bestattungswagen Wolf OHG<br>www.bestattungswagen-wolf.com               | BEILAGEN   |
| 11 Lavabis GmbH<br>www.lavabis.de                           | 21 Bestattertag<br>www.bestattertag.de                               | 25 Eschke Bestattungsfuhrwesen GmbH & Co. KG<br>www.bestattungsfuhrwesen.de | Adelta.Finanz AG<br>www.adeltafinanz.com                 |
| 13 Alento GmbH<br>www.biaurmen.eu                           | 21 ikt Lenz GmbH & Co. KG<br>www.natururne.de                        |   |  |



# Licht und Leuchter

Waren aus NE-Metallen und Metallgestaltung

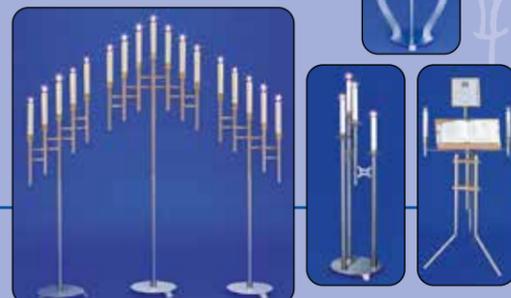
Vollendete und zeitlose Edelstahldekorationen, die in Punkto Verarbeitungsqualität und Vielseitigkeit keine Wünsche offen lassen. Oberteile und Grundfüße lassen sich innerhalb unseres Programmes vielfältig kombinieren. Wir fertigen nach Ihren Wünschen bis hin zum maßgeschneiderten Unikat und liefern das komplette Zubehörprogramm für die stilvolle Trauerfeier.



Ralf Krings seit 1985

Waren aus NE-Metallen  
Metallgestaltung  
Donatusstraße 107-109 · Halle E1  
50259 Pulheim

www.licht-leuchter.de  
e-mail: Ralf.Krings@t-online.de  
Telefon 0 22 34/92 25 46 · Mobil 01 72/2 89 21 57  
Telefax 0 22 34/92 25 47



Liebe ADELTA-Kunden und -Partner,

die Auswirkungen der COVID-19-Pandemie sind in unserem Alltag und in allen Lebensbereichen angekommen.

In Anbetracht möglicher Beeinträchtigungen, die auch Einfluss auf unsere Zusammenarbeit haben könnten, haben wir fürsorglich und vorsorgend unsere Handlungs- und Leistungsfähigkeit mit folgenden Maßnahmen sichergestellt: Stand heute verfügen 75% unserer Mitarbeiter über einen mobilen Arbeitsplatz (Homeoffice), der uns in die Lage versetzt, unsere tägliche Arbeit für Sie dezentral zu organisieren.

Wir sind trotz alledem auch weiterhin wie gewohnt telefonisch und per E-Mail für Sie erreichbar, um unser Leistungsversprechen aufrecht zu erhalten.

Vertrauen – Sicherheit – Zuverlässigkeit, dafür stehen wir auch in diesen besonderen Zeiten.

Wir wünschen Ihnen und Ihren Familien vor allem: Bleiben Sie gesund!

Herzliche Grüße  
Ihr  
**Günther J. Piff**  
Vorstandsvorsitzender  
für das gesamte ADELTA-Team

# Sicherheit in unsicheren Zeiten



www.adeltafinanz.com

ADELTA.FINANZ AG  
Vertrauen – Sicherheit – Zuverlässigkeit

Günter Seiferth  
Bestattungsanstalt Pietät Rehau, Rehau

**Zuversicht** – auch in turbulenten Zeiten.



The logo for RAPID und Columba, featuring the RAPID logo icon followed by the text 'RAPID und Columba' in a white, sans-serif font, with 'werden eins.' below it.  
RAPID und Columba  
werden eins.